

～事業所の強みを生かしたお店作り～

特定非営利活動法人 千葉県障害者就労事業振興センター

1. 目的

振興センターでは、ここ数年、店頭での陳列指導、オンラインにて販売の基礎である陳列についての研修を実施するなどしてまいりました。しかしながら12月に開催をしている販売会「手しごとマルシェ」などにおいて陳列する前のいわゆるショップコンセプト作り（強みを生かしたお店作り）が十分なされていないために、せっかく良い製品を作っているのにも関わらず販売会等において事業所の強みをアピールしきれていないなどの事例が散見されております。そこで本年度は自事業所の強みを生かしたお店作りという課題についてオンライン研修を実施いたします。本年度は販売の機会も増えていく事と思われまます。ぜひ販売のご担当者様のご参加をお待ちしております

2. 日時及び方法

(1) 日 時 令和5年9月12日（火）午後13時30分～16時30分

(2) 開催方法 「Zoom」web会議形式にてセミナー内容をライブ配信。

※ 申し込み締切日までに参加申込書にてメールアドレス等をご報告ください。後日、「Zoom」のミーティングID等をメールでお知らせします。

※ 「Zoom」がインストールされている端末（パソコン、タブレット、スマートフォンなど）を使用し
てご参加ください。

3. 研修会の内容

- 1) 販売会に出店するという事（まずは心構え）
- 2) 強みを生かしたお店作り
- 3) 事例紹介
- 4) 質疑応答

4. 講師

日本商業施設士会 HM 販売研究会：花見保次・監物秀夫・鈴木睦子・石井良幸・茂泉ユミ（敬称略）

出席報告及び申込締切り

出席を希望される方は、別紙の参加申込書により必要事項をご記入の上振興センターにメール・FAXでお申込みください。

申込締切り：令和5年 9月1日（金） ※申込書は振興センターHPよりダウンロードいただけます。

5. 対象及び定員

対象：千葉県内の障害福祉サービス事業所 販売実務担当者

定員：先着順で約100名

6. その他

参加費は無料です。また現在は落ち着いておりますが新型コロナウイルス感染症の感染再拡大等の状況によっては、内容の変更や開催を中止する場合がございます。やむを得ず内容変更や中止する場合には、参加申込をされた方に対して、開催1週間前頃に電話かメールにてお知らせいたします。

【連絡先】千葉県障害者就労事業振興センター
担 当： 国府田・緒方
電 話：043-202-5367
F A X：043-202-5368
E-mail：center@jusan-kassei.or.jp
H P：http://jusan-kassei.or.jp